

Spis treści

Wstęp	11
Rozdział I. Istota racjonalnych wyborów ekonomicznych w gospodarce otwartej (ujęcie modelowe, wybrane aspekty teorii)	17
1.1. Podstawowe problemy wyboru ekonomicznego.....	17
1.1.1. Racjonalne wybory ekonomiczne vs krzywa granicznych możliwości produkcji	21
1.2. Międzynarodowy podział pracy a racjonalna alokacja czynników wytwórczych (ujęcie modelowe)	26
1.2.1. Teoria kosztów komparatywnych a krzywa granicznych możliwości produkcji	28
1.2.2. Pieniężne ujęcie zasady kosztów komparatywnych	34
1.2.3. Wskaźnik ujawnionych przewag komparatywnych (RCA) a kosztowe i pozakosztowe składniki cen światowych	43
1.3. Handel między- i wewnątrzgałęziowy a graniczne możliwości produkcji	48
1.3.1. Metodologia pomiaru handlu wewnątrzgałęziowego (IIT)	59
1.4. Efekty dobrobytowe gospodarki otwartej w modelu równowagi ogólnej.....	63
1.4.1. Zmiany w produkcji i konsumpcji w warunkach wolnego handlu.....	65
1.4.2. Model równowagi ogólnej w warunkach protekcji celnej.....	67
1.5. Protekcjonizm gospodarczy a (nie)racjonalne wybory ekonomiczne ...	69
1.5.1. Istota, instrumenty i skutki polityki handlowej	70
1.5.2. Mikro- i makroekonomiczne aspekty cła w imporcie i subsydiów w eksporcie.....	73
1.5.3. Instrumenty protekcjonizmu uwarunkowanego.....	78
1.5.4. UE a protekcjonizm w imporcie.....	81
1.5.4.1. UE w handlu światowym (wybrane statystyki)	84
Rozdział II. Fazy integracji gospodarczej (UE) vs efekty dobrobytowe z międzynarodowego podziału pracy i migracji czynników produkcji	91
2.1. Istota międzynarodowej integracji gospodarczej	91

2.2. Strefa wolnego handlu a efekty kreacji i przesunięcia w handlu	96
2.3. Istota oraz efekty handlowo-dobrobytowe unii celnej	98
2.3.1. Unia celna vs efekty kreacji i przesunięcia w modelu równowagi cząstkowej	100
2.3.2. Efekty dobrobytowe unii celnej	102
2.3.2.1. Efekty dobrobytowe dla kraju z $RCA < 0$ oraz $RCA > 0$	102
2.3.2.2. Dynamiczne vs statyczne efekty unii celnej	106
2.3.2.3. Unia celna a racjonalne wybory w gospodarce globalnej	115
2.3.3. Unia celnej w modelu równowagi ogólnej	117
2.4. Wspólny rynek UE a wewnątrzgałęziowy podział pracy	122
2.4.1. Istota i dynamiczne efekty wspólnego rynku (analiza modelowa)	123
2.4.1.1. Efekty akumulacyjno-lokalizacyjne	123
2.4.1.2. Wspólny rynek wszystkich czynników wytwórczych a efekty dobrobytowe	125
2.4.2. Wspólny rynek UE (JRW) a efekt przesunięcia od handlu międzygałęziowego (RCA) do handlu wewnątrzgałęziowego (IIT)	134
2.4.2.1. Mikro- i makroekonomiczne efekty JRW UE a handel wewnątrzgałęziowy	136
2.4.2.2. Dysproporcje gospodarcze a koszt utraconych możliwości z członkostwa w UE	145
2.4.2.3. Polityka spójności UE a handel IIT	145
2.4.2.3.1. Strategia Europa 2020 vs inteligentna specjalizacja regionów a IIT	152
2.5. UGW a międzynarodowy podział pracy i efekty dobrobytowe	155
2.5.1. Unia walutowa vs wspólny rynek	155
2.5.2. Euroland (UGW z derogacją) a warunki optymalnego obszaru walutowego	157
2.5.3. Euroland a handel wzajemny	159
Rozdział III. Rola rynku Unii Europejskiej w handlu Polski ze światem z makroekonomicznymi parametrami w tle	163
3.1. Dynamika oraz rola globalnego eksportu i importu w PKB Polski (2002–2012)	163
3.2. Handel z UE27 z perspektywy handlu globalnego Polski	170
3.2.1. Udział, dynamika eksportu i importu oraz bilans handlowy	170
3.2.2. Struktura, dynamika i saldo eksportu i importu w ujęciu branżowym (2004–2012)	173
3.3. Udział starych i nowych krajów UE w handlu Polski z UE27 vs struktura eksportu i importu oraz konkurencyjność branżowo- -czynnikowa (RCA)	175

3.3.1. Polska-UE15 vs Polska-UE10+2 (2004–2012). Dynamika, struktura eksportu i importu oraz konkurencyjność branżowa.....	177
3.3.2. Polska-Euroland17 vs Polska-UE27 (2012 r.)	180

Rozdział IV. Dynamika zmian w konkurencyjności czynnikowej polskiego eksportu oraz w handlu między- i wewnątrzgałęziowym na rynku UE15 (2002–2004–2012).....

4.1. Wskaźniki RCA w nowoczesnych i tradycyjnych gałęziach produkcji	185
4.1.1. Branże technointensywne i wiedzochłonne vs praco-, surowco- i kapitałochłonne.....	186
4.2. Wskaźniki RCA vs IIT a zmiany w intensywności handlu między- i wewnątrzgałęziowym w układzie branż, gałęzi i czynnikochłonności	195
4.2.1. Wskaźniki IIT > 85% vs stopa eksportu branży technologicznej w 2012 r.	201
4.3. Handel między- i wewnątrzgałęziowy z wybranymi krajami UE15. Wskaźniki RCA IIT według branż, gałęzi i czynnikochłonności.....	205
4.3.1. Polska-Niemcy.....	206
4.3.2. Polska – (W. Brytania, Francja, Włochy, Holandia).....	215

Rozdział V. Handel Polski z nowymi krajami UE10+2 vs konkurencyjność czynnikowo-strukturalna w latach 2004 i 2012.....

5.1. Konkurencyjność eksportu (RCA), struktura i bilans handlowy	223
5.1.1. Poziom i dynamika zmian w handlu wewnątrzgałęziowym (IIT) w ujęciu branżowo-czynnikowym	226
5.1.2. Struktura geograficzna oraz model handlu Polski z krajami UE10+2.....	227
5.2. Konkurencyjność strukturalno-czynnikowa w handlu Polski z wybranymi krajami UE10+2.....	229
5.2.1. Branżowe wskaźniki RCA i IIT w handlu z Czechami, Słowacją i Węgrami.....	229
5.2.2. Handel Polski z Czechami z perspektywy nowoczesnych czynników produkcji	232
5.2.2.1. Konkurencyjność polskiego eksportu (RCA) według czynnikochłonności.....	232
5.2.2.2. Intensywność handlu wewnątrzgałęziowego (IIT) w gałęziach technointensywnych i wiedzochłonnych	235
5.3. Konkurencyjność strukturalna Polski na rynku UE10+2 vs UE15, Euroland, UE27	235
5.3.1. Komplementarność vs substytucyjność Polski na wspólnym rynku UE.....	235

Rozdział VI. Integracja EU z USA (TTIP) z perspektywy intensyfikacji udziału Polski w handlu wewnątrzgałęziowym na rynku UE15	239
6.1. Udział USA w handlu Polski ze światem	241
6.2. Dynamika, struktura i bilans handlowy Polski z USA (vs Niemcy i Czechy) a efekt kreacji handlu	242
6.2.1. Wskaźniki RCA i IIT w handlu Polski z USA według branż i gałęzi	244
6.3. Import Polski z USA vs substytucyjność technologiczna wobec KWR UE15 i pochodne efekty dobrobytowe na poziomie JRW i UGW.....	249
6.3.1. Intensyfikacja handlu wewnątrzgałęziowego vs kryteria konwergencji fiskalno-monetarnej	250
Podsumowanie	253
Zakończenie i wnioski	275
ANEKS	
1. Gałęzie i grupy towarowe według klasyfikacji SITC	285
A-1.1. Gałęzie według klasyfikacji SITC w trzystopniowej dezagregacji danych SITC	285
A-1.2. Grupy towarowe według klasyfikacji SITC w jednostopniowej dezagregacji danych (SITC 0, 1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9).	285
A-1.3. Zagregowane grupy towarowe/branże w klasyfikacji SITC, w tym według czynnikochłonności (gałęzie surowco-, praco-, kapitałochłonne, technointensywne, wiedzochłonne)	285
2. Handel Polski z krajami UE w ujęciu branżowo-gałęziowym (wskaźniki RCA, IIT, stopa oraz bilans eksportu i importu)	292
Bibliografia	319
Spis tabel.....	333
Spis schematów.....	338
Spis rysunków.....	339